



Du hast Lust bei der innovativsten Molkerei Österreichs zu arbeiten?

Wir bei NÖM stehen für eine genussvolle Zukunft. Wir nehmen unsere soziale Verantwortung ernst und möchten durch nachhaltiges Handeln wirtschaftlich erfolgreich sein. Ein hohes Verständnis für unsere KonsumentInnen, ein ausgeprägtes Feingefühl für Lebensmitteltrends, permanente Investition in neue Technologien und sehr hohe Qualitätsstandards machen uns zu einem europaweit erfolgreichen Unternehmen, das den nationalen wie auch internationalen Markt laufend mit Produktinnovationen bedient. NÖM vereint sämtliche Arbeitsbereiche am Standort in **Baden bei Wien**. Das engagierte Team arbeitet täglich Hand in Hand daran, aus etwas Gutem etwas Besonderes zu machen.

Werde ein wertvoller Teil des NÖM-Teams – wir freuen uns auf dich!

B2B Vertriebsinnendienst (m/w/d)

mit Drive, Stressresistenz und Power

Aufgrund unseres Wachstums verstärken wir wieder unser engagiertes Team im Vertriebsinnendienst.

Deine vielseitigen Aufgaben

- Arbeite eng mit unseren Key Account Manager:innen zusammen, um unsere Kund:innen rundum optimal zu betreuen
- Handle eigenständig Sales-Projekte gemäß den spezifischen Anforderungen unserer Kund:innen ab
- Verfolge kontinuierlich die Prozesse sowie Deadlines und Sorge damit für eine reibungslose Umsetzung der Projekte
- Erstelle und versende Verkaufsunterlagen sowie Produktmuster
- Gewährleiste eine transparente Dokumentation und übernimm die kontinuierliche Kundendatenpflege
- Führe Kundenanalysen in enger Zusammenarbeit

Dein überzeugendes Profil

- **Ausbildung:** Du bringst eine erfolgreich abgeschlossene wirtschaftliche Ausbildung, idealerweise auf Maturaniveau (HAK | HBLA | FH) mit
- **Erfahrung:** Du konntest bereits mind. 3 Jahre fundierte Erfahrung im Vertriebsinnendienst, Export-Sachbearbeitung oder ähnlicher Position sammeln
- **Unterstützende Programme:** Du bist IT-affin und routiniert im Umgang mit MS Office (v.a. MS-Excel und MS-PowerPoint), SAP-Kenntnisse sind ein Plus.
- **Kommunikation:** Du überzeugst durch ausgezeichnetes Deutsch + sehr gute Englisch-Kenntnisse (weitere Fremdsprachen sind willkommen)
- **Exakte Arbeitsweise:** Ein selbstständiger Arbeitsstil steht bei dir an erster Stelle. Du bringst einen Blick fürs Detail sowie abteilungsübergreifendes Denken mit. Neben Einsatzfreude haben Flexibilität und Hands-on Mentalität bei dir oberste Priorität. Zusätzlich hast du einen analytischen Zugang mit einem Gespür für Zahlen.

- **Service- und lösungsorientierte Persönlichkeit:** Du bist offen und verantwortungsbewusst und punktest mit deiner Kommunikationsstärke und Flexibilität. Du arbeitest gerne im Team und bringst Freude am Vertrieb mit. Aufgrund deiner Einsatzfreude und Dynamik bringt dich so schnell nichts aus der Ruhe.

Unser breites Angebot

- Langfristige Zusammenarbeit mit einem großartigen Team, das sich auf Verstärkung freut
- Umsetzungsstarke Unternehmenskultur + unmittelbare Mitarbeit am NÖM-Business
- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit spannenden Entwicklungsmöglichkeiten
- Förderung der fachlichen + persönlichen Weiterbildung
- Gefördertes Mitarbeiter:innen-Restaurant mit täglich frisch gekochten Speisen für Ihr Wohlbefinden
- Home-Office nach erfolgreicher Einarbeitung + flexible Zeiteinteilung
- Attraktiver Bruttojahresgehaltsrahmen ab € 43.000,- (Vollzeit-Basis) + Benefits | dein individuelles Package wird deinem Erfahrungsschatz entsprechen

Go for NÖM!

Wenn du interessiert bist, besuche uns doch unter www.noem.at und bewirb dich!

Wir freuen uns bereits auf deine Bewerbung!