Jetzt bewerben

NÖM vergrößert das Team

Du hast Lust bei der innovativsten Molkerei Österreichs zu arbeiten?
Wir bei NÖM stehen für eine genussvolle Zukunft. Wir nehmen unsere soziale Verantwortung ernst und möchten durch nachhaltiges Handeln wirtschaftlich erfolgreich sein. Ein hohes Verständnis für unsere KonsumentInnen, ein ausgeprägtes Feingefühl für Lebensmitteltrends, permanente Investition in neue Technologien und sehr hohe Qualitätsstandards machen uns zu einem europaweit erfolgreichen Unternehmen, das den nationalen wie auch internationalen Markt laufend mit Produktinnovationen bedient. NÖM vereint sämtliche Arbeitsbereiche am Standort in **Baden bei Wien**. Das engagierte Team arbeitet täglich Hand in Hand daran, aus etwas Gutem etwas Besonderes zu machen.
Werde ein wertvoller Teil des NÖM-Teams – wir freuen uns auf dich!

Teamleiter:in Sales Retail Europe (m/w/d)

Gestalte Wachstum im europäischen Handel aktiv mit!

Deine vielseitigen Aufgaben

- Strategische Ausrichtung, Steuerung und Weiterentwicklung der Vertriebseinheit Retail
- Fachliche und disziplinarische Führung sowie Entwicklung des Retail Key Account Management Teams
- Gesamtverantwortung für Umsatz, Ergebnis und Budget der Vertriebseinheit
- Entwicklung und Umsetzung der Wachstumsstrategie im europäischen Retail-Geschäft
- Steuerung und Ausbau des Geschäfts mit strategischen europäischen Retail-Kunden mit Schwerpunkt Diskont
- Identifikation von Marktpotenzialen, Trends und neuen Geschäftsmöglichkeiten
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing, Supply Chain, Produktentwicklung und Produktion
- Verantwortung für die Zielerreichung und die kontinuierliche Optimierung von Vertriebsprozessen

Dein überzeugendes Profil

- **Ausbildung**: Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung (Universität, FH oder vergleichbar) und bringst mehrjährige Erfahrung im Key Account Management mit.
- **Retail-Expertise**: Du kannst nachweisbare Erfolge in der Zusammenarbeit mit europäischen Handelsunternehmen und insbesondere Diskontkunden vorweisen.
- **Internationale Erfahrung**: Die Betreuung internationaler Retail-Kunden sowie das Agieren in komplexen europäischen Marktstrukturen sind dir bestens vertraut.
- **Führungskompetenz:** Du verstehst es, Mitarbeitende zu motivieren, weiterzuentwickeln und gemeinsam ambitionierte Ziele zu erreichen.
- **Sprachen**: Du verfügst über ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse und trittst auch in Verhandlungssituationen souverän auf.
- **Arbeitsweise**: Strategisches Denken, unternehmerisches Handeln sowie eine ausgeprägte Ziel- und Ergebnisorientierung zeichnen dich aus.
- **Markt- und Kundenverständnis**: Du erkennst Potenziale frühzeitig und überzeugst durch ein starkes Gespür

für Kunden, Märkte und Geschäftsentwicklung.
- **Kommunikative Persönlichkeit**: Teamspirit | Durchsetzungsstärke | Verhandlungsgeschick | Hands-on-Mentalität

Das erwartet dich

- Eine verantwortungsvolle Führungsposition mit viel Gestaltungsspielraum
- Die Möglichkeit, die zukünftige Entwicklung unseres europäischen Retail-Geschäfts maßgeblich mitzugestalten
- Zusammenarbeit mit namhaften internationalen Handelspartnern
- Kurze Entscheidungswege und ein professionelles Arbeitsumfeld
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Attraktives Bruttojahresgehalt von € 100.000,-- + Benefits on top | Überzahlung abhängig von Erfahrung + Expertise möglich

Gemeinsam wachsen wir weiter!

Möchtest du mit deinem Team die Zukunft unseres europäischen Retail-Geschäfts gestalten, neue Potenziale erschließen und nachhaltiges Wachstum vorantreiben? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!